Deficiones CANVAS

▪ ¿Qué es una empresa?
Una empresa en una organización que vende un producto o presta un servicio a cambio de ingresos y beneficios.

▪ ¿Qué es una compañía start-up?
Es una organización provisional que quiere convertirse en una empresa corriente, buscando un modelo de negocio recurrente y escalable.

▪¿Qué es un modelo de negocio?
Un modelo de negocio es la forma cómo una empresa crea valor ofreciendo productos y servicios a los clientes.

▪¿Qué es un pivote?
Es una corrección estructurada diseñada para probar una nueva hipótesis básica sobre el producto, la estrategia y el motor de crecimiento.

▪¿Qué es una iteración?
Es el acto de repetir un proceso con el objetivo de alcanzar una meta deseada, objetivo o resultado.

▪¿Qué es un mapa de valor?
El mapa de valor es una parte implícita del modelo Canvas donde se describe al detalle el producto y el enfoque del cliente.

▪¿Qué es el perfil del cliente?
El perfil del cliente es un mapa donde se ubican las necesidades del cliente, los temores o malas experiencias y los productos que este espera tener.